

Data <b>Aprile 2026</b>	<b>Contatto:</b> Teikos Lab S.r.l. – mandato in esclusiva <b>Tel.</b> +39 059 33 44 72 <b>Indirizzo e-mail:</b> <a href="mailto:operazionistraordinarie@teikoslab.it">operazionistraordinarie@teikoslab.it</a> <b>Sito Web:</b> <a href="https://www.teikos.team/">https://www.teikos.team/</a>
----------------------------	--

## Segnalazione opportunità

<b>L'operazione</b>	Cessione del ramo d'azienda o del parco clienti attivi. Teikos Lab dispone di un mandato in esclusiva
<b>L'azienda e il settore (breve profilo)</b>	La Società fornisce soluzioni innovative in ambito HR e vendite come consulenza organizzativa, coaching, mentoring, training e ricerca e selezione del personale. Utilizza strumenti e metodologie proprie ed è attiva dal 2004
<b>Sede</b>	Nord-Italia
<b>Settore</b>	Consulenza aziendale
<b>Prodotti /Soluzioni</b>	Piattaforma proprietaria di performance management, piattaforma proprietaria di analisi organizzativa e clima, assessment organizzativi e specifici per l'area vendita, percorsi di accompagnamento ed affiancamento
<b>Clientela</b>	La Società ha due principali segmenti di clienti: fascia 30-150 dipendenti come partner globale in HR e vendita, fascia oltre 150 dipendenti come specialista delle metodologie di cui sopra
<b>Risorse umane</b>	n. 7 addetti
<b>Dati finanziari</b>	Il ramo/clienti in cessione sviluppa un fatturato tra 400k e 500k ad alta marginalità
<b>Motivi della cessione</b>	Il socio fondatore e AD è ormai prossimo alla pensione
<b>Richiesta economica</b>	350.000 euro
<b>Valutazione d'azienda</b>	Disponibile
<b>Management</b>	Le figure chiave garantiscono la permanenza in azienda per un periodo di tempo adeguato
<b>Ulteriori informazioni</b>	Su richiesta
<b>Disclosure</b>	Previo accordo di confidenzialità